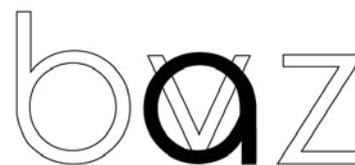


Stellenangebot Sales & Business Development Manager (w/m/d)



BVZ Anzeigenzeitungen GmbH – Eine Gesellschaft der Mediengruppe Berliner Verlag

hr-vermarktung@berlinerverlag.com

Berlin | Vollzeit | Office/Remote | Ab 1. Juli 2021

Die BVZ Anzeigenzeitungen GmbH gehört zur Mediengruppe Berliner Verlag und verantwortet die Vermarktung der digitalen und Print-Produkte der Mediengruppe.

DAFÜR STEHST DU GERNE AUF

- Du entwickelst die Sales-Geschäftsfelder und -Ideen für die Produkte des Berliner Verlags sowohl strategisch als auch operativ weiter, beobachtest dafür kontinuierlich den Markt und prüfst die Erschließung neuer Marktpotenziale
- Du lässt Deinem Einfallsreichtum freien Lauf, stehst mit den Produktteams in ständigem Austausch und entwickelst so unser Portfolio stetig weiter
- Du sprichst proaktiv Neukunden an, um unseren Kundenstamm zu erweitern
- Deine Bestandskunden erhalten durch Dich eine:n vertrauensvollen Ansprechpartner:in
- Unsere Kunden fühlen sich bei Dir sehr gut aufgehoben, da Du für beide Kundengruppen innovative und individuelle Verkaufskonzepte sowie Maßnahmen zur gezielten Verkaufsförderung entwickelst, die für alle Beteiligten attraktiv sind

DAFÜR HAST DU HART GEARBEITET

- Du hast ein Gespür für wirtschaftliche Trends und Entwicklungen und siehst Dich als Verkaufstalent, Strateg:in und Macher:in
- Eine hohe Eigenverantwortung und Eigeninitiative sowie exzellente Kommunikationsskills sowie ein verbindliches Auftreten gehören zu Deiner Grundausrüstung
- Analytisches Denkvermögen und unternehmerischer Sachverstand machen Dich aus
- Du bist begeisterungsfähig, steckst Dein Umfeld damit an und Dich bringt so schnell nichts ins Schwitzen
- Du hast ein wirtschaftswissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung genossen und bringst Erfahrung im Verkauf und der Kundenberatung mit

DESWEGEN PASSEN WIR GUT ZU DIR

- Bei uns erwarten Dich eine Vielzahl an modernen Vermarktungssegmenten und innovativen Produkten sowie dynamische Teams in flachen Hierarchien und einer wertschätzenden Hands-on Transformationskultur
- Du erhältst eine angemessene und leistungsbezogene Vergütung, flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, tage- oder teilweise mobil zu arbeiten
- Wir arbeiten miteinander, im Herzen Berlins, mit einer guten Anbindung an den öffentlichen Personennahverkehr und freien Fahrradstellplätzen

DEIN WEG ZU UNS

- Wir freuen uns über die Zusendung Deiner vollständigen Bewerbungsunterlagen, inkl. Angabe Deines möglichen Starttermins und Deiner Gehaltsvorstellung an hr-vermarktung@berlinerverlag.com